



PROSPECTIUNI

geological and geophysical services

Strada Coralilor, nr. 20C, Bucuresti, Romania
office@prospectiuni.com, www.prospectiuni.com
CIF. RO1552801; Nr. reg. com. J40/4072/1991

Raport anual 2019

Pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2019

Data raportului: 27 martie 2020

Denumirea societatii comerciale: PROSPECTIUNI S.A. – *in reorganizare judiciara, in judicial reorganisation, en redressment*

Sediul social: str. Coralilor, nr. 20C, Sector 1, Bucuresti

Numarul de telefon/fax: 021.404.28.00/ 021.319.66.56

Codul unic de înregistrare la Oficiul Registrului Comertului: 1552801

Numar de ordine în Registrul Comertului: J40/4072/1991

Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise: Bursa de Valori Bucuresti, Segment ATS administrat de BVB, categoria AeRO Premium (PRSN)

Capitalul social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei

Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comerciala

1. Analiza activitatii societatii comerciale

1.1. Prezentare generala

Prospectiuni S.A. – *in reorganizare, in judicial reorganisation, en redressment* - (in continuare denumita „Prospectiuni” sau „Societatea”) s-a infiintat in anul 1991 in baza HGR 193/22.03.1991 si este persoana juridica cu capital privat din anul 2000, avand o experienta de peste 65 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate (fondata in anul 1950 cu denumirea IPGGH - Institutul de prospectari geologice si geofizice de hidrocarburi).

Societatea furnizeaza servicii de *achizitie date geofizice* si servicii de *investigare geofizica si perforare in gauri de sonda* la cele mai inalte standarde. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In vederea respectarii legii privind clarificarea statutului juridic al actiunilor care se tranzactioneaza pe piata RASDAQ sau pe piata valorilor mobiliare necotate, Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din data de 19 februarie 2015, a votat pentru tranzactionarea actiunilor Societatii in cadrul unui sistem alternativ de tranzactionare, respectiv in cadrul AeRO. Societatea a parcurs toti pasii necesari acestui proces si nu a intampinat nicio problema din partea niciunei insitutii abilitate in acest sens, astfel incat in prezent activeaza pe aceasta piata.



In prezent, Prospectiuni poate pune la dispozitie echipe dotate cu tehnologii de ultima generatie, care potasigura achizitia de date geofizice, incluzand:

- Peste 250 de profesionisti cu studii universitare in domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petoliere si in alte domenii de specialitate;
- Sisteme de inregistrare de ultima generatie: sistem nodal Quantum (Inova), sistem wireless Sercel Unite si sistem Sercel 428;
- 29 de vibratoare;
- Echipamente de investigare geofizica si perforare pentru gauri tubate de sonde, dotate cu statii de inregistrare la nivel mondial;
- Acces la alte echipamente, daca este nevoie, prin contracte incheiate cu partenerii din domeniu.

Societatea isi desfasoara activitatea avand personal cu inalta calificare si experienta atat in modelarea, achizitia, procesarea si interpretarea de date geofizice 2D si 3D cat si in activitatea de investigare geofizica si perforare in gauri tubate de sonde.

Acest mix de echipamente, personal si suport tehnologic, impreuna cu resursele puse la dispozitie de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea sa fie foarte flexibila si adaptabila. Echipa de manageri este capabila sa lucreze indeaproape cu fiecare client, reusind sa ofere solutii personalizate fiecarui proiect, pentru a asigura achizitia unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, din punct de vedere al costurilor.

Prin urmare, Societatea furnizeaza solutii integrate geologice, geofizice si de mediu companiilor care activeaza in domeniul resurselor naturale.

In cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea si istoria indelungata a companiei, astfel:

- Excelenta profesionala;
- Deschidere si transparenta;
- Responsabilitate si integritate;
- Perfectionare si inovare;
- Lucrul in echipa si spiritul de echipa;
- Respect pentru semeni si pentru mediu.

Aceste valori se regasesc in actiunile noastre prin:

- O cultura vie privind Securitatea si Sanatatea in Munca (SSM) prin care sa atingem obiectivul de zero accidente la locul de munca, aceste practici fiind adoptate atat la locul de munca, acasa, cat si in comunitatile in care lucram;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sanatoase si a unor tehnici geologice si geofizice optime;
- Imbunatatirea permanenta a tehnologiilor, capacitatilor, procedurilor de functionare si a serviciilor noastre;



1.1.1. Elemente de evaluare generala:

a) Profit brut	(60.271.892) lei
Profit net	(63.095.287) lei
b) Cifra de afaceri	165.261.832 lei
c) Venituri totale	203.283.439 lei
d) Costuri totale	263.555.331 lei
e) Disponibilitati banesti	15.995.862 lei

1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic al societatii comerciale

1.1.2.1. Evaluarea serviciilor de achizitie date geofizice

In anul 2019, lucrarile de achizitie date geofizice executate in Romania au fost materializate de proiectele de achizitie date geofizice 3D pentru Mazarine, 2D si 3D pentru Amromco, respectiv 3D pentru Hunt.

Proiectele de achizitie date geofizice 3D au acoperit o suprafata de 1.086,22 km², iar cele 2D s-au intins pe o lungime de 22.125 km linari.

Proiectul 3D Mazarine a fost un proiect extrem de greu, desfasurandu-se in totalitate in zona de munte si pe timp de iarna. Pentru executia gaurilor de impuscare a fost necesar sa fie utilizat echipament cu aer comprimat, acest fapt crescand foarte mult complexitatea proiectului.

Proiectul 3D Hunt ce a acoperit o suprafata de 1.570 kmp, a fost inceput in a doua parte a anului 2019 si terminat la inceputul anul 2020. In prezent, el este considerat ca fiind cel mai mare proiect de achizitie date geofizice executat in Europa, onshore (pe uscat).

In urma studierii si testarii, in 2018, a noilor tipuri de echipamente nodale de achizitie date geofizice aparute pe piata, Prospectiuni a investit in anul 2019, intr-un tip de sistem nodal - Quantum produs de firma INOVA (USA). Sistemele nodale de achizitie date geofizice permit o flexibilitate foarte mare in operare si o reducere a costurilor.

Achizitia si punerea in functiune foarte rapida al acestuia, ne-a permis sa executam proiectul 3D Urziceni, pentru Hunt Oil Romania cu sistemul nodal Quantum, intr-o perioada de timp foarte scurta comparativ cu sistemele clasice.

Rezultatele obtinute pe acest proiect au convins si alte companii petroliere despre avantajele folosirii acestui nou tip de echipament. Astfel companii ca OMV Petrom, Romgaz, Serinus, AMROMCO au decis sa foloseasca acest sistem nodal de inregistrare pentru proiectele lor din 2020.

1.1.2.2. Evaluarea serviciilor de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda

In cursul anului 2019, s-a continuat dezvoltarea diviziei de carotaj (investigare geofizica in gaura de sonda tubata) si perforare pe piata de servicii din Romania. Aceste lucrari de geofizica de sonda sunt destinate identificarii

de noi rezerve de titei si gaze, punerea in productie a sondelor si evaluarii integritatii materialului tubular al sondelor existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania, care pot beneficia de serviciile noastre.

Prospectiuni S.A. - divizia logging a executat peste 900 de operatii de investigare geofizica in gauri tubate si a pus in productie numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei, dintre care enumeram: OMV Petrom, Romgaz, Expert Petroleum, Stratum Energy, Mazarine, Amromco Energy, etc. Au continuat colabararile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (PNN Plus, Omega, Red Kite, Stimstixx, GoWell, Protechnics, etc.), doar in cursul anului 2019.

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat cele mai noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania, mai ales la lucrarile executate pentru OMV Petrom.

Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate si respectarea cu stricta a normelor de securitate si sanatate in munca, ca dovada ca pe tot parcursul anului 2019 nu s-au inregistrat nici un fel de incident.

Pe parcursul anului 2019, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare a fost in crestere fata de anii anteriori , in principal din cauza revigorarii pretului petrolului pe piata mondiala. In decursul acestui an s-au semnat si au intrat in vigoare noi contracte pentru servicii de perforare si investigare geofizica cu OMV Petrom , volumul lucrarilor crescand semnificativ. Cu toata concurenta puternica din partea companiilor multinationale Weatherford si Schlumberger, care presteaza servicii asemanatoare cu cele oferite de noi, Prospectiuni SA a avut rezultate foarte bune, in ceea ce priveste calitatea, promptitudinea in efectuarea lucrarilor cit si pretul competitiv. Acestea au dus la aprecieri pozitive din partea tuturor clientilor nostri, avand un impact pozitiv financiar, trend care va fi continuat si in 2020.

Investitiile facute in 2019, in echipamente si personal, ne-au permis marirea capacitatilor de lucru, avand in momentul de fata 9 echipamente complete pentru executarea acestor tipuri de operatii.

Pentru anul 2020, divizia de carotaj isi propune consolidarea realizarilor si mentinerea contractelor in vigoare, marirea capacitatii de lucru si introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea sa ajute la cresterea productiei si in acelasi timp, la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei.

Acum, la sapte ani de la infiintarea diviziei, putem spune ca am acumulat experinta si am devenit cunoscuti pe piata acestor servicii, rezultatele obtinute si feed-back-ul primit de la clienti fiind unul pozitiv, Prospectiuni S.A. urmand sa dezvolte aceasta activitate si sa mareasca portofoliul de clienti in perioada urmatoare.

1.1.2.3. Evaluarea serviciilor procesare date geofizice (SPIDS)

In anul 2019 au fost desfasurate lucrari de procesare 2D/3D in 7 contracte. Au fost castigate licitatiile de procesare organizate in Romania de Romgaz, OMV Petrom si Mazarine Energy si a fost executat un proiect de prelucrare 2D pentru Raffles Energy.



De asemenea, a fost reluata pregatirea pachetelor de date pentru Agentia Nationala pentru Resurse Minarale.

Personalul SPIDS a fost angajat pe tot parcursul anului in contracte si in programe de training. Ca si in anul anterior ne-am preocupat de cresterea nivelului de cunostinte si a capacitatii personalului de rezolvare a proiectelor speciale.

Din punct de vedere tehnologic in anul 2019 am cautat sa mentinem in stare de functionare sistemele de procesare existente, dar trebuie mentionat ca acestea prezinta o uzura fizica si morala semnificativa, fiind necesar ca intr-un termen rezonabil sa fie modernizate.

Pentru anul 2020 suntem pregatiti sa asiguram livrarea pachetelor de date la cererea ANRM si sa asiguram consultanta de specialitate in camera de date pe parcursul desfasurarii licitatiei.

Pe langa proiectele noi de procesare date geofizice, clientii vor fi interesati, din ce in ce mai mult, de reperlucrarea de detaliu a unor zacaminte insuficient cunoscute pentru a se putea propune programe de sonde. Pentru a raspunde solicitarilor este necesar sa specializam personalul si sa utilizam sisteme si programe de calcul corespunzatoare noilor cerinte.

1.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni SA, buna desfasurare a procesului de productie este direct influentata de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura, atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

In decursul anului 2019, Societatea a reusit sa incheie parteneriate cu noi furnizori si firme de transport intern si international si in acelasi timp a mentinut in bune conditii relatiile cu toti furnizorii traditionali.

In cursul anului, principalele activitati desfasurate de serviciul de Achizitii au fost urmatoarele:

- achizitia de noi tehnologii si echipamente tip nodal - Quantum (Inova), pentru inregistrarea de date seimice;
- achizitia de componente hardware si incarcatoare necesare in activitatea de perforare sonde – divizia Logging;
- achizitia de autovehicule 4x4 necesare la proiectele din teren;
- achizitia de noi echipamente de calcul QC, necesare pentru activitatea de achizitie date geofizice;
- achizitia de echipamente electronice, respectiv piese de schimb pentru mentenanta cablurilor (bretelelor) si a canalelor, operatiuni ce se realizeaza in cadrul Laboratorului de Aparatura Electronica si Geofizica;
- asigurarea suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru intretinerea si reparatia autovehiculelor de teren, tractoare, utilaje de tip vibrator, operatiuni ce se realizeaza in regie proprie, la baza de reparatii Bucuresti;
- renegocierea contractelor de prestari servicii, prin diminuarea volumului si implicit a preturilor si termenelor de plata;

In pofida dificultatilor operationale cu care ne-am confruntat, nu s-au semnalat disfunctionalitati in ceea ce priveste procesul de aprovizionare tehnico-materiala si in relatiile cu furnizorii.

1.1.4. Evaluarea activitatii de vanzare

Principalul obiectiv privind activitatea de vanzare in anul 2019 a fost valorificarea oportunitatilor din piata din Romania si din tarile vecine, pentru servicii geofizice si geologice, prin participarea la licitatiile din Romania si tarile invecinate, precum si onorarea a cel putin 80% din invitatiile de precalificare.

Serviciile prestate de companie in anul 2019 au fost destinate, preponderent, pietei interne: SNGN Romgaz S.A., OMV Petrom SA, Mazarine Energy, Hunt Oil Company, Amromco Energy SRL, Expert Petroleum, Stratum Energy, Societatea Nationala a Sarii – Sucursala Rm. Valcea, Salina Targu Ocna, Euro EM.

Pe plan extern, am colaborat cu alte companii de servicii precum Pro GK Polonia si DMT Germania pentru realizarea de lucrari in Europa si Africa.

Trebuie mentionat, faptul ca atat pe piata interna, cat si pe piata internationala, lucrarile de achizitie de date geofizice sunt atribuite numai in urma precalificarii si castigarii licitatiilor organizate pentru aceste proiecte. In general licitatiile de pe piata interna au fost organizate prin sistemul electronic de achizitii publice SEAP – SICAP, ARIBA pentru OMV Petrom, pe plan extern acestea fiind organizate de companiile mari tot on-line pe site-urile proprii de licitatii (e-sourcing MOL – Ungaria, Orlen - Polonia, Prozorro – Ucraina). Pastrarea unei pieti restranse in ultimii ani a condus la o concurenta ridicata la licitatii, prin mentinerea, sau cresterea numarului de participanti si interesul tot mai mare de patrundere a unor firme din est.

Principalii competitori externi ai companiei sunt: Geofizyka Torun Polonia, Acoustic Geophysical Services Ungaria, DMT GmbH Germania, Vikoil Ucraina, BGP China, iar principalii competitori interni pe piata lucrarilor de carotaj si perforare sunt Weatherford Atlas GIP si Schlumberger Logelco.

Si in anul 2019, Societatea a depus eforturi in extinderea operatiunilor geofizice atat pe piata interna cat si pe cea internationala prin participarea la precalificari si la licitatii organizate de firmele de petrol si gaze. Astfel Prospectiuni a participat la cinci licitatii de achizitie si procesare date seismice 3D, trei licitatii de procesare date seismice 2D si 3D, opt licitatii pentru servicii de perforare sonde si doua licitatii pentru investigatii geofizice in gaura tubata.

Urmărim activ proiecte si oportunitati internationale, studiind site-urile de licitatii europene si colaboram cu reprezentanti din Polonia, Ungaria, Ucraina, Bulgaria si India, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Noi eforturi de dezvoltare a afacerilor vor fi axate pe urmatoarele arii geografice:

- Tarile Europene precum Ungaria, Serbia, Polonia, Croatia, Albania, Grecia, Bulgaria, Ucraina unde suntem in mod activ prezenti la licitatii.
- India si Africa de nord (Tunisia si Maroc).

Prospectiuni S.A. este permanent preocupata de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: OMV Petrom, SNGN Romgaz, Hunt Oil Company Romania, NIS, MOL, INA, Mazarine Energy.



1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de angajatii/ personalul Societatii

In anul 2019, am continuat practicarea politicii de pastrare a unui dispozitiv flexibil de personal, dimensionat la nivelul proiectelor desfasurate, atat pentru eficientizarea costurilor, cat cauzata de dificultatile in recrutarea personalului, determinate de lipsa anumitor categorii de pe piata fortei de munca si de specificul activitatii Societatii.

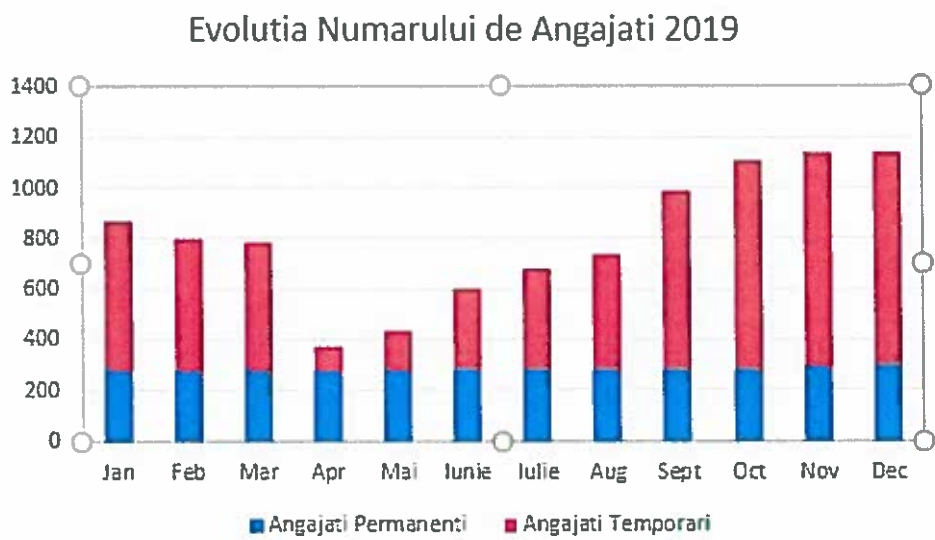
In vederea controlului costurilor cu forta de munca, a fost monitorizata permanent activitatea si necesarul de personal din componenta echipelor, limitarea numarului de ore lucrate pe perioada mobilizarii/ demobilizarii echipelor, precum si in cazul vremii nefavorabile.

In demersurile de angajare din cursul anului, am contactat, in principal, Agentiile Judetene pentru Ocupare Fortei de Munca, consiliilor locale si judetene de pe raza judetelor in care se desfasurau proiectele de achizitie de date geofizice, pentru accesul la informatii legate de forta de munca calificata si necalificata de pe plan local. De asemenea, o resursa importanta a reprezentat-o fostii angajati ai Societatii (majoritatea temporari), implicati in proiecte anterioare. Aceasta abordare ne-a asigurat personal deja instruit, familiarizat cu procedurile de lucru si calitatea serviciilor prestate.

Numarul mediu de angajati , in cursul anului 2019, a fost de 810, structurat astfel:

- media anuala pentru personalul angajat pe durata determinata - 527 angajati
- media anuala pentru personalul angajat pe durata nedeterminata - 283 angajati

Evolutia numarului de salariati permanenti/temporari in anul 2019 este prezentata in grafic:





Fluctuatiile personalului temporar au fost semnificative, pe durata intregului an. Astfel, in perioada martie – aprilie 2019, din cauza unei activitati mai reduse, nu au mai fost prelungite contractele pentru un numar de 411 salariati, iar incepand cu luna mai-iunie, pe masura ce s-au dezvoltat proiecte medii, apoi, importante, numarul angajatilor pe baza contractelor temporare de munca, au ajuns la 841 (comparativ cu 98, la sfarsitul lunii aprilie).

Numarul de angajati si fluctuatia acestora in decursul anului 2019 sunt prezentate in tabelul de mai jos:

	Jan	Feb	Mar	Apr	Mai	Iunie	Iulie	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec
Angajati Permanenti	273	278	276	276	280	282	280	282	289	288	290	301
Angajati Temporari	515	519	509	98	157	321	397	455	697	820	846	841
TOTAL	788	797	785	374	437	603	677	737	986	1.108	1.136	1.142

Tototada, in decursul anului au existat si o serie de plecari voluntare datorate neadaptarii la specificul activitatii, plecari evidentiatare in tabelul de mai jos:

Tip pozitie	Ian	Feb	Mar	Apr	Mai	Iun	Iul	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec	Total plecari voluntare 2019
Muncitori calificati	1	1	0	0	1	0	0	1	8	8	2	0	22
Muncitori necalificati	4	9	4	0	4	8	8	2	19	13	7	0	78
Specialisti	0	2	0	0	1	0	0	0	0	4	1	0	8
Personal TESA	0	0	0	0	1	2	2	0	0	2	1	0	8
TOTAL	5	12	4	0	7	10	10	3	28	27	11	0	116

Incepand cu 1 ianuarie 2019, in vederea implementarii prevederilor H.G. 937/07.12.2018, au intocmit acte aditionale de modificare a salariului minim pe economie, atat pentru personalul necalificat cat pentru cel cu studii superioare. De asemenea, pe parcursul anului 2019, au fost facute si o serie ca majorari salariale menite sa acopere nivelul inflatiei.

Desi am trecut printr-un an dificil, din punct de vedere al resursei umane si in anul 2019 au continuat demersurile de dezvoltare a capitalului uman existent. O parte din salariati au beneficiat de instruiiri interne, conform planului anual de instruire, accentul punandu-se, in special, arii referitoare la competentele tehnice, legate de sanatate si securitate in munca sau modificarile legislative.

Relatiile de munca din cadrul Societatii sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Munca, negociat intre reprezentantii patronatului si cei ai salariatilor, incheiat pentru perioada 2019 – 2021, intrat in vigoare incepand cu luna aprilie.

Perspectivalele anului 2020

In anul 2020, Serviciul Resurse Umane, prin competentele pe care le detine, va continua dezvoltarea rolului sau de partener strategic, prin imbunatatirea continua a instrumentelor de lucru si a livrarii serviciilor sale, intr-un context relativ dificil din punct de vedere al pietei fortei de munca, al schimbarilor legislative si predictibilitatii.

Deoarece, in anul incheiat, au existat si multe plecari voluntare, una dintre prioritati reprezinta retentia specialistilor si a muncitorilor calificati, respectiv motivarea acestora, precum si cresterea capabilitatilor interne prin inscrieri la cursuri de calificare in meseriile esentiale activitatii noastre.

Tintim, de asemenea:

- recrutarea de personal care sa ofere, in functie de nevoile companiei, combinatia adecvata de competente tehnice si potential de dezvoltare a cunostintelor;
- asigurarea unui sistem eficient si bine organizat de pregatire profesionala, care sa poata oferi oportunitati de pregatire corespunzatoare nevoilor de pregatire atat ale companiei, cat si ale fiecarui angajat al acesteia;
- asigurarea unui sistem operational de evaluare a performantei profesionale ale angajatilor care sa identifice si incurajeze buna performanta, dar si sa depisteze performantele necorespunzatoare, in vederea adoptarii masurilor corective adecvate;
- gestionarea eficienta a evolutiei carierei profesionale, care sa sustina compania in procesul de motivare si mentinere a personalului.

Suntem constienti de faptul ca sunt, in continuare, dificultati atat in recrutarea personalului calificat, cat si in pastrarea personalului necalificat angajat pe plan local, pentru diversele proiecte, cauzate de disponibilitatea foarte redusa de a lucra in proiecte desfasurate in zone geografice aflate la departare de locul de domiciliu, in ciuda asigurarii de catre Societate a cazarii si beneficiaza de diurna pe durata deplasarilor.

1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de impactul activitatii de baza a Societatii asupra mediului inconjurator

Prospectiuni S.A. isi mentine angajamentul pentru conformarea cu cerintele legale in domeniul protectiei mediului si pentru controlul impactului pe care il au activitatile sale asupra mediului, angajament asumat prin Politica HSEQ, revizuita in 2016.

In anul 2019, Prospectiuni S.A. si-a mentinut active procedurile pentru identificarea si evaluarea impactului asupra mediului generat de activitatile specifice serviciilor de achizitie date geofizice, serviciilor de investigare geofizica si perforare in gauri de sonda, activitatile de mentenanta si activitatile curente din sediile Societatii, precum si a impactului generat de activitatile subcontractorilor sau ale furnizorilor de servicii pe amplasamentele companiei. Aceste reguli sunt parte din procedurile si modalitatile specifice sistemului de management de mediu implementat si certificat conform cerintelor standardului international ISO 14001:2015, ca parte din sistemul de management integrat QHSE. Pentru controlul aspectelor de mediu generate de activitatile companiei si al impactului lor asupra mediului, sunt stabilite controale operationale, respectiv proceduri si instructiuni de mediu pentru operare si control si programe de management de mediu.

La fel ca si in anii precedenti, in 2019, s-au derulat inspectii de mediu si audituri interne in toate zonele unde Prospectiuni S.A. desfasoara activitati, inclusiv in activitatile de teren pentru achizitie de date geofizice.

S-a mentinut in atentie conformarea cu cerintele legale si cu cerintele partilor interesate de aspectele de mediu ale companiei, precum si conformarea cu recomandarile ghidurilor internationale IOGP si IAGC pentru aspecte de mediu. Aceasta abordare este utila in special in relatia cu clientii nostri actuali si dar si cu cei potentiali, deoarece indeplinirea cerintelor celor doua asociatii internationale (IOGP si IAGC) sporeste increderea clientilor



nostru în capacitatea de a realiza serviciile contractate în condiții de calitate și siguranță, atât pentru toți cei implicați, cât și pentru mediu.

În activitatea companiei nu au existat litigii privind nerespectarea legislației în domeniul protecției mediului.

Activitățile desfășurate în cadrul PROSPECTIUNI SA s-au realizat cu respectarea prevederilor menționate în acte de reglementare în vigoare privind protecția mediului.

Autoritățile competente pentru protecția mediului au fost informate cu privire la modificările intervenite pe parcursul anului 2019, privind elementele noi față de cele existente la data emiterii actelor de reglementare, fiind solicitate informații și revizuirii, cu privire la:

- desfășurarea operațiunilor de transport rutier în cont propriu de marfuri periculoase, clasa 1, 3 și 7 – la nivel național;
- mărirea capacității de depozitare a materiei explozive la depozitul de consum de la Vernesti, județul Buzău.

De asemenea, s-au întreprins acțiuni pentru respectarea solicitării prestatorului de servicii APA NOVA București privind monitorizarea lunară a calității apelor uzate evacuate în rețeaua de canalizare publică. Nu s-au înregistrat depășiri la valorile maxime admise ale indicatorilor de calitate pentru apele uzate deversate în rețeaua de canalizare a Municipiului București.

Gestionarea aspectelor de mediu în cadrul Prospectiuni S.A.

Datele solicitate de către Agențiile de protecția mediului, atât prin actele de reglementare din punct de vedere al protecției mediului și de gospodărire a apelor, cât și de către alte autorități, au fost raportate la termenul stabilit.

Aceste date se referă la aspectele de mediu monitorizate conform cerințelor din actele de reglementare menționate:

- calitatea apelor uzate evacuate în rețeaua de canalizare publică deținută de către APA NOVA București;
- cantitățile de uleiuri uzate predate operatorilor economici autorizați în scopul valorificării (*S.C. Rafinaria Steaua Română S.A. – punctul de lucru Campina*), anul în curs, respectiv 2019;
- evidența gestiunii deșeurilor generate pe amplasamente, anul în curs, respectiv 2019;
- evidența semestrială a uleiurilor de consum și a uleiurilor uzate generate, anul în curs, respectiv 2019;
- actualizarea inventarului aferent anului 2018 privind utilizarea substanțelor periculoase;
- sesiunea de raportare pentru anul 2018 privind Statistica deșeurilor, prin completarea chestionarelor PRODES în aplicația electronică SIM (*Sistemul Integrat de Mediu*).

Principalele aspecte de mediu controlate de organizație sunt: emisiile de noxe în atmosferă provenite de la mijloacele de transport, generarea de deșuri, generarea de ape uzate și poluări accidentale cu hidrocarburi.

Pentru protejarea mediului, sunt stabilite și se urmărește aplicarea de programe de management de mediu la nivelul fiecărei structuri organizatorice din societate. Gradul de îndeplinire a acestora este de 98,60 % în 2019. În cadrul echipelor de teren și în activitățile de mentenanță din societate, s-au făcut eforturi pentru creșterea gradului de recuperare a resturilor de materiale generate și sortarea la sursa generatoare, precum și pentru predarea cât mai multor categorii de deșuri către operatori autorizați.

Lucrătorii de la toate nivelurile sunt informați despre importanța folosirii cât mai eficiente a resurselor naturale și strangerea selectivă a deșeurilor generate din activitățile pe care le desfășoară.



In cursul anului 2019, nu s-a desfasurat niciun control privind respectarea prevederilor referitoare la protectia mediului de catre comisarii Garzii Nationale de Mediu.

1.1.7. Evaluarea activitatii de cercetare si dezvoltare

Suportul studentilor in deprinderea de cunostinte practice

Pe parcursul anului 2019, am a continuat parteneriatul pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti, in special, cu studenti si membri ai Facultatii de Geologie si Geofizica.

In acest sens, s-a sustinut practica de geofizica a studentilor facultatii, oferindu-le acestora informatii tehnice si organizationale deosebit de utile in ghidarea lor profesionala, elemente complementare sistemului educational academic.

1.1.8. Evaluarea sistemului de management integrat Q&HSSE

Sistemul de management integrat HSEQ (calitate, sanatate si siguranta ocupationala, securitate si mediu) este gestionat in conformitate cu standardele ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si OHSAS 18001:2008 si este certificat ca un sistem integrat, din anul 2010.

In luna aprilie 2019, s-a derulat auditul de recertificare a Sistemului de Management Integrat (SMI), in conformitate cu cerintele standardelor ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si OHSAS 18001:2008. In urma auditului, au fost emise noile certificate pentru Sistemul de Management al Calitatii (ref. ISO 9001:2015), Sistemul de Management de Mediu (ref. ISO 14001:2015) – valabile pana la 19.04.2022 si pentru Sistemul de Management al Sanatatii si Securitatii Ocupationale (ref. OHSAS 18001:2007), valabil pana la 11.03.2021.

In anul 2018, standardul britanic OHSAS 18001 a fost inlocuit cu standardul international ISO 45001:2018. Cerintele standardului ISO 45001 au fost preluate in programul de audit intern al companiei, in vederea pregatirii pentru migrarea Sistemului de Management al Sanatatii si Securitatii Ocupationale al Prospectiuni SA la cerintele acestui standard. Aceasta tranzitie trebuie sa se produca pana cel tarziu in martie 2021, pentru a asigura continuitatea certificarii SMI al Prospectiuni. Sustinerea auditului de migrare este planificata a se desfasura concomitent cu etapa de supraveghere 2 a ciclului de certificare 2019-2022, adica in martie 2021, solutie care asigura si cheltuieli minime pentru companie.

Pentru pregatirea migrarii la standardul ISO 45001:2018, in anul 2019 s-au derulat instruirile externe necesare: o persoana din cadrul departamentului HSEQ a participat la cursul „Migrarea la noile cerinte ale ISO 45001:2018 si principalele schimbari” si alte doua persoane au participat la cursul „Auditor intern (SR EN ISO 19011:2018) pentru Sistemul de management al sanatatii si securitatii in munca (SR ISO 45001:2018)”.

Prospectiuni S.A. actioneaza sistematic in concordanta cu standardele ISO, precum si cu recomandarile in domeniul HSE ale Organizatiei Internationale a Producatorilor de Petrol si Gaze (IOGP) si ale Asociatiei



Internationale a Contractorilor de Servicii Geofizice (IAGC), pentru adoptarea celor mai bune practici in domeniul HSE, in vederea obtinerii celor mai bune performante in domeniu HSE si, implicit, pentru a raspunde celor mai exigente cerinte ale clientilor, si realizarea unui punctaj cat mai bun privind aspectele HSE la licitatii si precalificari pentru furnizare de servicii geofizice.

In anul 2019 a fost programat si s-a derulat un program de audit intern QHSE, pentru o evaluare proprie a modului in care sunt implementate si mentinute cerintele standardelor de referinta, cerintele legale si alte cerinte la care a aderat compania (cerinte ale partilor interesate, recomandari ale ghidurilor internationale din industria de petrol si gaze). Programul de audit intern si evaluarea conformarii a fost realizat 100 %, fiind auditate toate structurile organizatorice si toate activitatile. Au fost emise 14 rapoarte de audit, in care au fost consemnate peste 90 de observatii si 36 de propuneri de imbunatatire. Managerii zonelor auditate sunt responsabili pentru aplicarea masurilor de remediere a deficientelor constatate in timpul auditurilor si pentru valorificarea recomandarilor pentru imbunatatire, in vederea cresterii gradului de conformare cu cerintele si a reducerii nivelului riscurilor asociate activitatilor coordonate.

Periodic, sistemul de management integrat QHSE este evaluat si pe baza feedback-ului primit din partea clientilor. Astfel, in anul 2019 au fost transmise catre acestia 3 chestionare de testare a opiniei lor cu privire la serviciile de achizitie date seismice, returnate toate 3. Aprecierile din chestionarele primite sunt bune si foarte bune. La acestea, se adauga modalitatile specifice de colectare a feedback-ului de la client practicate de divizia de logging si feedback-ul foarte bun transmis in cele peste 600 de fise de lucru.

In 2019, conducerea Prospectiuni S.A. a analizat Politica HSEQ cu ocazia analizei de management a SMI din aprilie 2019 si a considerat ca aceasta este in continuare adecvata.

In primul trimestru din 2019, au fost stabilite si aprobate Obiectivele companiei pentru anul in curs, sustinute de un Program de masuri. Gradul de realizare a acestora este de 86%.

In 2019, procesele de productie s-au desfasurat conform cu modalitatile planificate si conform cu cerintele contractuale. Cu ocazia receptiilor interne, nu au fost identificate neconformitati la produs. Dupa finalizarea lucrarilor contractate si predarea produselor la client, nu s-au inregistrat neconformitati referitoare la serviciile furnizate sau reclamatii din partea clientului.

In continuare, **siguranta ocupationala** s-a inregistrat atat intre preocuparile esentiale ale managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor societatii.

In cursul anului 2019, au fost aplicate masuri tehnice, organizatorice si igienico-sanitare conform Planului de prevenire și protecție elaborat conform cerintelor legale. Măsurile stabilite decurg din rezultatele evaluării riscurilor pentru locurile de muncă/ posturile de lucru din cadrul Prospectiuni S.A. Pentru controlul riscurilor asociate proiectelor de achizitie date seismice, a fost intocmit Planul HSE pentru fiecare proiect derulat si s-a elaborat cate un registru al riscurilor specifice, in care au fost stabilite masuri pentru controlul acestora.

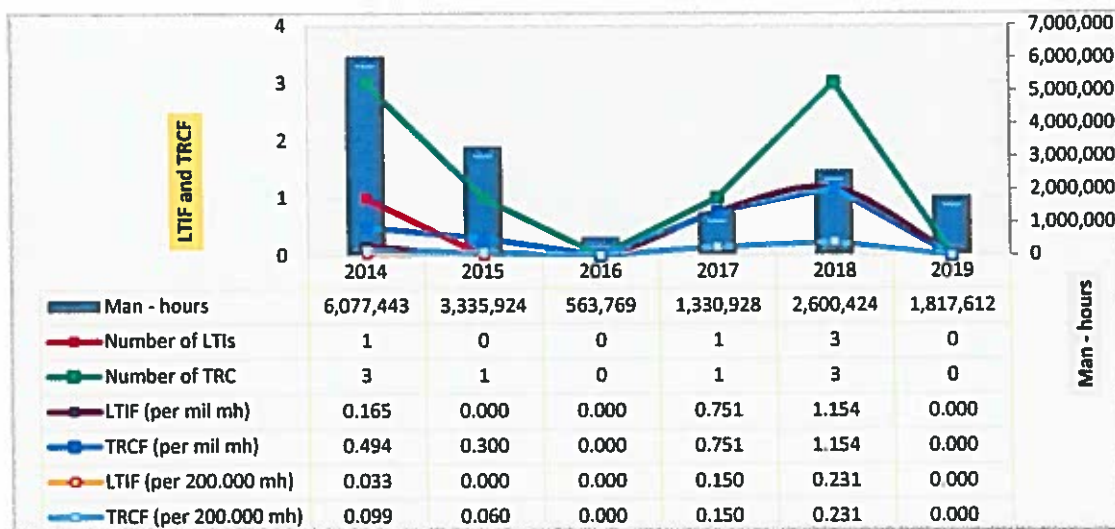
Pentru punerea in aplicare a masurilor din Planul de prevenire si protectie si a actiunilor privind pregatirea pentru Situatii de urgenta, au fost estimate resursele financiare necesare si a fost aprobata Fundamentarea constituirii fondului financiar necesar pentru anul 2019.

In cadrul Prospectiuni SA, functioneaza Comitetului de securitate si sanatate in munca, organizat conform cerintelor legale, pentru consultarea si participarea lucratorilor (Decizia de constituire nr. 17 / 26.06.2019). Intrunirile CSSM s-au desfasurat conform programarilor, existand o buna colaborare intre reprezentantii angajatorului si cei ai lucratorilor.

In anul 2019, au fost alocate resurse suficiente pentru securitate si sanatate in munca si situatii de urgenta: personal competent si instruit pentru desfasurarea activitatilor, resurse tehnologice (echipamente de munca sigure), resurse financiare (ex: pentru mentenanta echipamentelor de munca, echipament individual de protectie, supravegherea sanatatii, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgenta, mentenanta echipamente de semnalizare, alarmare si interventie in caz de situatii de urgenta, materiale igienico-sanitare, instruire, intocmirea documentatiilor specifice etc.).

In anul 2019, Prospectiuni s-a confruntat cu un eveniment colectiv determinat de fenomene naturale (*trasnet* - trei lucratori au fost afectati de suflul unui trasnet, in activitatea de teren: doi dintre acestia si-au reluat activitatea a doua zi, iar unul a suferit traumatisme usoare, pentru care a primit 6 zile concediu medical).

In graficul de mai jos, sunt prezentati principalii indicatori de performanta a sigurantei ocupationale (LTIF, TRCF), calculati conform recomandarilor IOGP.



- TRCF - frecventa totalului cazurilor inregistrabile
- LTIF - frecventa ranirilor cu timp de lucru pierdut

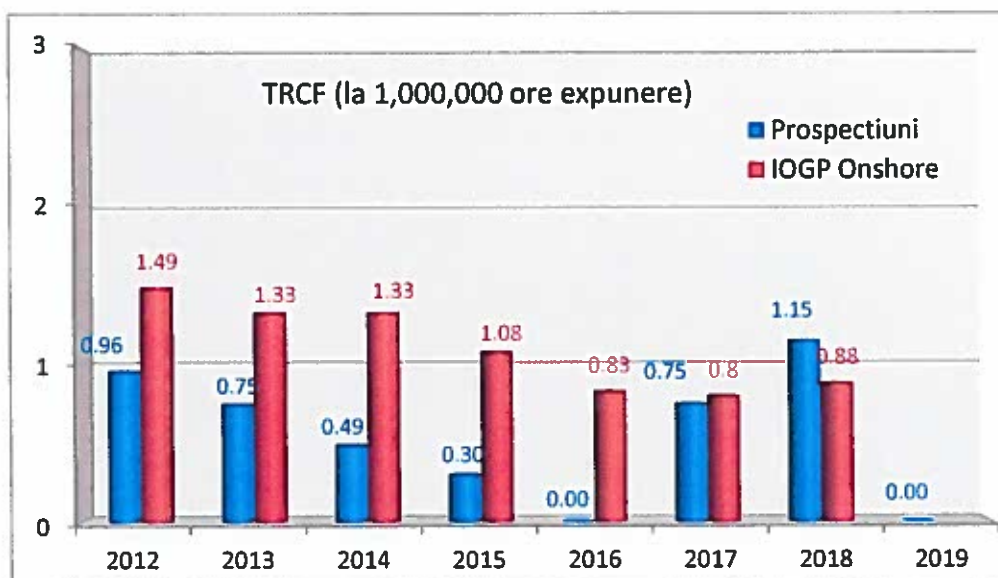
Totalul de cazuri inregistrabile (TRC) reprezinta suma urmatoarelor cazuri: raniri cu timp de lucru pierdut (LTI), raniri cu restrictie de munca (RWC) si raniri cu tratament medical (MTC).

Se observa performanta foarte buna la nivelul lui 2019, in care, la un total de 1.817.612 de ore expunere, nu s-a inregistrat niciun accident clasificat de IOGP ca LTI, evenimentul din baza de reparatii fiind in afara programului de lucru.

Este de remarcat faptul ca Departamentul Operatiuni Teren a gestionat cu succes aspectele de securitate si sanatate in munca, avand in vedere numarul mare de angajati noi in anul 2019 (767). Aceasta performanta reflecta efortul facut de sefii locurilor de munca de la toate nivelele, specialistii HSE, paramedici, pentru instruirea si familiarizarea lucratorilor cu activitatile, politicile HSE, procedurile si standardele HSE ale Prospectiuni.

Obiectivul general al Prospectiuni S.A., privind securitatea si sanatate lucratorilor, este mentinerea valorii TRCF sub limita de 0,26 / 200.000 ore de expunere. Incepand cu anul 2012, acest obiectiv a fost realizat in fiecare an.

Incepand din anul 2012, valorile TRCF (calculate la 1.000.000 ore expunere) se situeaza, cu exceptia anului 2018, sub valorile statistice inregistrate la nivelul IOGP pentru operarea contractorilor in domeniul onshore, dupa cum se poate observa in graficul de mai jos (pentru anul 2019, IOGP nu a raportat inca indicatorii).



In anul 2019, Serviciul intern de prevenire si protectie (SIPP - inclusiv personalul desemnat pentru realizarea activitatilor de prevenire si protectie la nivelul echipelor de teren), Serviciul privat pentru situatii de urgenta (SPSU), precum si Expertul de mediu care este si Responsabil cu gestiunea deseurilor, din cadrul departamentului SIPP-SPSU-CM, si-au indeplinit toate atributiile impuse de reglementarile legale asociate domeniilor securitate si sanatate in munca, situatii de urgenta si protectia mediului.

Sistemul de management integrat QHSE este analizat periodic de catre managementul de varf, pe baza datelor colectate la nivelul departamentului SIPP-SPSU-CM. In acest moment, datele pentru anul 2019 evidentiaza ca Sistemului de management integrat QHSE se mentine in continuare implementat conform cu cerintele aplicabile si se apreciaza o buna eficacitate a acestuia.

Pentru anul 2020, avem in vedere mentinerea eficacitatii Sistemului de management integrat, pentru a asigura, in continuare, capabilitatea companiei de a furniza produse de calitate, la standardele cerute de clienti, in conditii de siguranta ocupationala ridicata si de protectie a mediului.

In acest context, o atentie deosebita trebuie acordata urmatoarelor aspecte:

- mentinerea conformarii cu cerintele legale aplicabile, cu cerintele standardelor de referinta pentru SMI si cu recomandarile HSE din industria Oil&Gas;
- planificarea si implementarea, in continuare, a actiunilor necesare pentru tranzitia Sistemului de Management al Sanatatii si Securitatii in munca la cerintele standardului ISO 45001:2018;



- desfasurarea in bune conditii a etapei supraveghere 1 a auditului extern pentru mentinerea certificarii SMI, programata pentru luna aprilie;
- aplicarea, in continuare, a bunelor practici pentru formarea si mentinerea unui bun nivel al culturii QHSE in intreaga companie și menținerea unui climat de disciplină a muncii si securitate ridicată a lucratorilor, pentru diminuarea, la un nivel cat mai scazut posibil, a nivelului de risc pentru evenimente nedorite;
- aplicarea actiunilor stabilite in planurile si programele de management HSEQ pentru anul 2020 si completarea acestora cu planuri de masuri stabilite ori de cate ori situatia o impune;
- controlul eficace al riscurilor de accidentare in munca si imbolnavire profesionala, cu accent pe mentinerea sigurantei in activitatea de transport auto si respectarea cu strictete a regulilor de securitate in munca in activitatile cu potential de consecinte grave in caz de evenimente nedorite (lucrul cu materii explozive, activitati cu risc potential de expunere la radiatii ionizante, foraj).

1.1.9. Evaluarea activitatii societatii comerciale privind managementul riscului

Estimarea preturilor la petrol a scazut semnificativ in raport cu predictia de 61 de dolari a lunilor precedente, fiind de asteptat ca pandemia de coronavirus COVID-19 sa reduca cererea globala de petrol. Desi la 6 martie 2020, OPEC a crescut productia pentru a compensa scaderea preturilor petrolului, totusi pretul petrolului a continuat sa scada, ajungand pe 9 martie 2020 pana la 20,09 USD barilul (fata de media de 64 USD/ baril in 2019).

Totusi, se estimeaza ca preturile la nivel mondial ale petrolului vor fi in medie de 43,30 USD barilul, pentru 2020 si de 55,36 dolari barilul pentru 2021. Aceasta este in conformitate cu perspectivele energetice pe termen scurt ale SUA (U.S. Energy Information Administration).

In comparatie cu petrolul, piata gazelor naturale se afla intr-o usoara extindere. Conform previziunilor viitoare, cererea de GNL va trebui să crească usor pana in 2025, crescând astfel implicit si prețurile. Se estimeaza ca gazul va fi combustibilul fosil cu cea mai rapida creștere.

In decursul anului 2019, Mazarine Energy a finalizat preluarea unor zacaminte de hidrocarburi de la OMV Petrom. Pe toate acestea sunt planificate lucrari de achizitie si procesare date seismice, lucrari care se vor desfasura esalonat pe durata urmatorilor cinci ani.

In anul 2019, compania a participat si castigat licitatiile de lucrari seismice 3D organizate de Hunt Oil (cu partener OMV Petrom), Amromco, Mazarine si Serinus care totalizeaza peste 2600 kmp.

Ca elemente negative care pot afecta interesele companiei putem mentiona:

- Politica ANRM, care nu a reusit sa organizeze o noua runda de licitatii pentru concesiuni petroliere in cea de a doua parte a anului 2018. Din pacate, nici in prima parte a anului 2020 nu se prevede organizarea unei noi runde de licitatie pentru blocurile de explorare pentru hidrocarburi, in contextul pandemiei cu noul coronavirus;
- Lipsa de initiative legislative care sa clarifice/imbunatateasca cadrul legal care reglementeaza activitatea de explorare in Romania;
- Incertitudinea cauzata de criza de coronavirus COVID-19 si efectele ei asupra economiei.

Ca elemente pozitive, mentionam predarea de catre OMV Petrom a celor 50 de zacaminte marginale de hidrocarburi catre companiile castigatoare.

1.1.10. Elemente de perspectiva privind activitatea societatii comerciale

Toate companiile de petrol si-au regandit si reevaluat bugetele anuale la noile cerinte ale pietei si treptat, si-au reluat investitiile in activitatea de explorare, dupa 2017.

Datorita conditiilor legislative si fiscale impuse de Guvernul Romanie la sfarsitul anului 2018, prin OUG 114/2018, toate companiile de petrol si gaze care opereaza in Romania, si-au amanat si/sau stopat activitatile de cercetare in 2019. Aceasta a dus la o diminuare accentuata a lucrarilor de foraj si de achizitii date geofizice in primele trei trimestre ale anului 2019. Prospectiuni a castigat toate licitatiile la care a participat in domeniul achizitiei de date seismice, reusind sa lucreze in 2019 cu un numar de doua echipe seismice in Romania, in ultimul trimestru al anului si sa lucreze ca subcontractor de servicii geofizice in Cehia.

O cerere crescatoare de lucrari de achizitie date geofizice 3D se preconizeaza si in a doua jumatate a anului 2020 prin organizarea de licitatii de catre OMV Petrom, Romgaz si Amromco.

Prin scoaterea la licitatie a zacamintelor mature (marginale) de hidrocarburi de catre ANRM (cedate de alte companii) si OMV Petrom (peste 80 zacaminte), s-a revigorat activitatea de cercetare de detaliu a acestora. Aceasta activitate consta in noi investigatii geofizice in sondele existente, reprocesari a datelor seismice existente, executarea de noi achizitii de date seismice 3D de detaliu pe zacamant si lucrari de perforare pentru noi obiective.

In 2019 a fost finalizata partial preluarea acestor zacaminte de la OMV Petrom, ceea ce va duce la o marire a cererii de lucrari seismice si de investigare si perforare in sonde.

De asemenea, este iminenta organizarea de catre ANRM a unei noi runde de licitatie pentru concesionarea blocurilor de explorare pentru hidrocarburi, desi s-ar putea amana in noul context al pandemiei cu noul coronavirus.

Piata pentru serviciile de Geofizica de sonda (upstream, production, Work-Over) s-a revigorat spectaculos, in mod similar. Cererea de lucrari in acest domeniu s-a datorat unui numar de circa 150 de noi sonde forate in Romania in anul 2019, dar si a cresterii volumului de lucrari in sondele de pe zacamintele mature cedate catre companiile petroliere mici. Prospectiuni a castigat circa 80-85 % din volumul de lucrari de geofizica de sonda in gaura tubata, marea majoritate a acestor lucrari efectuandu-se pentru OMV-Petrom SA si Romgaz SA.

Aceste servicii vor ramane de actualitate pe intreaga durata de viata a sondelor de titei si gaze. Volumul de astfel de lucrari este in crestere fata de ultimii ani, avand in vedere urmatoarele aspecte:

- O sonda pentru a putea produce titei sau gaze, are nevoie in permanenta de aceste tipuri de operatii
- Aceste operatii se desfasoara pe intreaga durata a anului, nefiind influentate de factori externi climatici
- Costurile lucrarilor de work-over sunt mult mai reduse fata de costurile unei sonde noi
- Odata cu imbatranirea sondelor, operatiile la sonda cresc semnificativ (fara sa ajunga la costurile unei sonde noi), astfel aceste lucrari fiind preferate de companiile petroliere
- In Romania exista foarte multe sonde vechi, care necesita lucrari de reabilitare, favorizand cresterea numarului de operatii



- In prezent, volumul de lucrari al Societatii este intr-o continua crestere, ajungand de la o medie lunara de 20 operatii in 2017, la o medie de 80 lucrari in 2019. Pentru perioada urmatoare (3-4 ani), in baza estimarilor operatorilor de petrol si gaze, aceste tipuri de lucrari vor fi intr-o continua crestere;
- Recunoasterea calitatii exceptionale a lucrarilor efectuate de Prospectiuni de catre toti clienti (OMV Petrom, Romgaz, Mazarine, Stratum, Expert Petroleum etc)

2. Activele corporale ale societatii comerciale

2.1. Amplasarea si caracteristicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita (m.p)
1	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.088,30	5.117,58
2	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	-
3	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	15.496,14	-
4	Str Sticlariei15A, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42
5	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii * Cladiri: • locuinta	40.640,51	20.194,41
6	San Feliu de Guixols Spania	* Teren * Cladiri:	416	
TOTAL suprafata		* Teren:	89.970,28	26.097,41

2.2. Descrierea si analiza gradului de uzura al imobilizarilor corporale si necorporale

La 31 decembrie 2019 situatia acestora este urmatoarea:

I	imobilizari corporale	154.987.998 lei
II	imobilizari necorporale	375.204 lei

Imobilizari necorporale

La 31 decembrie 2019, valoarea neta contabila a imobilizarilor necorporale este de 375.204 lei si cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie.

In cursul anului 2019, intrarile de imobilizari necorporale s-au referit, in general, la achizitii de licente pentru activitatea seismica si de logging, in valoare de 110.745 lei.

Imobilizari corporale

Intrarile de imobilizari corporale din cursul anului 2019, provenite din imobilizari corporale in curs si achizitii, se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de prospectare seismica si logging, in valoare de 41.740.538,88 lei, semnificative fiind urmatoarele:

- Sistem Wireless Nodal, Inova Quantum 20.000 unitati, cu o valoare totala de 35.135.674,34 lei;
- Echipamente noi de investigare geofizica in gaura de sonda, in valoare totala de 4.226.586,63 lei;
- Auto Toyota hilux double cab (6buc), VW Tiguan (2buc), cu o valoare totala de 995.266,77 lei;

Reducerile de imobilizari corporale in anul 2019, in valoare neta de 30.295.941 lei sunt, in principal, reprezentate de darea in plata a activului Caransebes nr.1, de vanzari de active (aparatura din doatarea LAG Caransebes, auto nissan, tractor) respectiv de casari de active vechi, din care, cele mai importante sunt:

- Darea in plata a activului reprezentand Teren si constructii – Caransebes, Nr.1 – Sediul administrativ, cu o suprafata totala de 8.940 m² – valoarea neta a iesirilor fiind de 29.931.066,04 lei
- Vanzari de active, cu o valoare neta a iesirilor de 290.598,71 lei
- Casari, cu o valoare neta a iesirilor de 74.276,26 lei

2.3. Precizarea potentialelor probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale ale societatii comerciale.

Ca urmare a discutiilor purtate cu avocatii Societatii si in urma adreselor primite din partea Cabinetului de Avocatura Marian Tudor, prin care au fost estimate sanse de 50%-50% de castigare a litigiilor asupra dreptului de proprietate pentru doua parcele de teren situate in Bucuresti, strada Coralilor, Nr. 31A, Sector 1, aflate in patrimoniul Societatii, a fost constituit un provizion in valoare de 2.538.681 lei, reprezentand valoarea din evidentele contabile a parcelor in cauza, ponderate cu sansele de castig.



3. Piata valorilor mobiliare emise de Societate

3.1. Precizarea pietelor din România și din alte țări pe care se negociază valorile mobiliare emise de Societate.

În baza deciziei Bursei de Valori București nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobată admiterea la tranzacționare a acțiunilor Societății în cadrul sistemului alternativ de tranzacționare administrat de BVB, Secțiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Acțiuni (Piata AeRo), începerea tranzacționării fiind data de 21.08.2015. Registrul acționarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. București.

La data de 31 decembrie 2019, capitalul social al Prospectiuni S.A. era de 71.804.872,50 lei, divizat în 718.048.725 acțiuni nominative, dematerializate, cu valoarea nominală de 0,10 lei.

Structura acționariatului Societății la 31 decembrie 2018 și la 31 decembrie 2019 este:

Denumire	Sold la 31 decembrie 2018		Sold la 31 decembrie 2019	
	Valoare	%	Valoare	%
Tender S.A.	40.000.004	55,707%	40.000.004	55,707%
SIF 4 Muntenia	8.491.790	11,826%	8.491.790	11,826%
Alți acționari (persoane juridice)	15.230.994	21,212%	14.373.130	20,017%
Alți acționari (persoane fizice)	8.082.085	11,256%	8.939.950	12,450%
Total	718.048.725		718.048.725	

Capitalizarea bursieră a Societății, la 31 decembrie 2019, a fost de 43.082.923,5 lei, prețul de închidere al zilei de tranzacționare fiind 0,060 lei pe acțiune.

3.2. Descrierea politicii societății comerciale cu privire la dividende.

Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate în ultimii 3 ani și, dacă este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.

În anii precedenți Societatea a înregistrat pierderi, ajungând la un rezultat reportat de 1.416.388 lei, iar în anul 2019 a fost înregistrată o pierdere netă în valoare de 63.095.287 lei.

Luând considerare atât situația juridică a companiei, de „Societate în reorganizare”, cât și atât rezultatele ultimilor trei ani, nu putem discuta despre o politică de dividende.

3.3. Descrierea oricăror activități ale societății comerciale de achiziționare a propriilor acțiuni.

În cursul anului 2019 nu au fost derulate astfel de acțiuni.

3.4. Descrierea investitiilor financiare ale societatii comerciale:

Actiuni detinute la filiale si alte investitii pe termen lung:

Societate	Sold 31 decembrie 2019	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
Econsa Grup S.A.	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLAU	2.027	50	100,00%
Codecs S.A.	1.878.587	450.990	90,20%
Prospectiuni SARL Senegal	73.743	990	99,00%
<i>Ajustari de valoare a activelor financiare:</i>			
Econsa Grup S.A.	(11.482.543)		
CODECS S.A.	(1.878.587)		
Prospectiuni Sarl Senegal	(73.743)		
Total investitii detinute la partile legate	530.233		

Investitii detinute ca imobilizari si imprumuturi pe termen lung:

Societate	Valoare la 31 decembrie 2019	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO S.A.	59.780.786	23.912.314	2,72%
ZETA Petroleum Limited	1.238.250	1.108.039	2,12%
Esparom S.A.	2.338	935	2,50%
Grup Energetic Tender S.A.	75	30	0,68%
Prospectiuni Geophysical Limited	5.331		
<i>Ajustari de valoare a activelor financiare:</i>			
RAFO S.A.	(59.780.786)		
ZETA Petroleum Limited	(1.231.795)		
Total investitii financiare	14.198		

Investitii detinute ca imobilizari

Prospectiuni SA este actionar la RAFO SA Onesti, detinand un numar de 23.912.314 actiuni, care la data conversiei creantelor in actiuni avea o valoare nominala de 2,5 lei/actiune, cu o participare de 2,7235% din capitalul social al lui RAFO.

Societatea a intrepris mai multi pasi pe partea legala, astfel incat sa fie asigurata atat evaluarea investitiei, cat si recuperabilitatea acesteia in perioada 2014 – 2017, insa fara rezultate pozitive.

Astfel, luandu-se in considerare situatia curenta a RAFO S.A, a lipsei de comunicatii cu reprezentantii acesteia, dar si a rezultatului actiunilor intreprinse pana la 31 decembrie 2017, administratorii Societatii au decis aprobarea



ajustării de valoare integrale a investiției. La 31 decembrie 2019, în urma analizei situației curente, această ajustare de valoare a fost păstrată la același nivel.

În timpul anului 2019, Prospectiuni S.A. nu a încasat de la niciuna dintre societățile de mai sus dividende.

3.5. În cazul în care societatea comercială a emis obligațiuni și/sau alte titluri de creanță, prezentarea modului în care societatea comercială își achită obligațiile față de detinatorii de astfel de valori mobiliare.

În perioada de raportare Societatea nu a emis obligațiuni și/sau alte titluri de creanță.

3.6. Guvernanta Corporativa

În data de 03.06.2015, Prospectiuni S.A. a semnat Declarația pentru dezvoltarea culturii financiare și antreprenoriale în cadrul Pieței de Capital din România în care Societatea își lua angajamentul să-și însușească toate Principiile de Guvernanta Corporativa pentru Piața AeRo și a publicat prima Declarație de guvernanta corporativa în raportul anual 2015, raport publicat în data de 28.04.2016.

Societatea Prospectiuni S.A. se află în stadiul de reorganizare din procedura generală de insolvență deschisă în data de 05.04.2016 conform încheierii de ședință din data de 05.04.2016 pronunțată de Tribunalul București, Secția a VII-a civilă în dosarul 12297/3/2016, activitatea societății desfășurându-se conform prevederilor Legii nr 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență.

Conform art. 54 din Legea nr 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență ca efect al numirii Administratorului Special în persoana dlui Nicolae Petrisor prin Hotărârea Adunării Generale Ordinare a Acționarilor din 12.05.2016, mandatul administratorilor statutari a încetat la data desemnării acestuia.

Activitatea societății se desfășoară sub supravegherea Administratorului judiciar EURO INSOL S.P.R.L., cu sediul în București, strada Costache Negri nr. 1-5, etaj 3, sector 5, RSP 0069, cod de identificare fiscală RO 21119285. numit prin încheierea din data de 05.04.2016 în dosarul nr.12297/3/2016 aflat pe rolul Tribunalului București, Secția a VII-a civilă.



4. Conducerea societatii comerciale

4.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale si a urmatoarelor informatii pentru fiecare administrator:

Conducerea Societatii a fost asigurata de Administratorul Special sub supravegherea Administratorului Judiciar pe tot parcursul anului 2019.

4.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale. Pentru fiecare, prezentarea urmatoarelor informatii:

Conducerea executiva a Societatii a fost asigurata in anul 2019 de catre:

- dl. Milea Marius Adrian, Director General, detine 235.200 actiuni (0,0328% din capitalul Societatii);
- dl. Mitroi Mihail, Director Productie, detine 157.675 actiuni (0,0220% din capitalul Societatii);
- dl Gubandru Mihai, Director Financiar , detine 31.000 actiuni (0,0043 din capitalul social);

4.3. Pentru toate persoanele prezentate la 4.1. si 4.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative în care au fost implicate, în ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora în cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si îndeplini atributiile în cadrul emitentului.

In ceea ce priveste eventuale proceduri administrative, nu avem cunostinta ca acestia sa fi fost implicati intr-o astfel de procedura.

4.4. Lista entitatilor legate cu care compania a avut tranzactii si/sau solduri

Nume societate (inclusiv forma juridica)	Natura relatiei	Tip tranzactii
TENDER S.A.	Societatea – mama	Imprumuturi acordate; chirie; utilitati
ECONSA GRUP SA	Filiala	Imprumuturi acordate; chirie utilaje; chirie spatiu; refacturari
PROSPECTIUNI SARL (Senegal)	Filiala	Imprumuturi acordate; servicii prestate
PROSPECT GEOSERVICES S.A.R.L.A.U (Maroc)	Filiala	Imprumuturi acordate; servicii prestate
CODECS S.A.	Filiala	Imprumuturi acordate, refacturari
PROSPECTIUNI DIVIZIA DE PAZA SI PROTECTIE S.R.L.	Filiala	Servicii de paza; chirii
MICRO ACTIVE INVEST S.R.L.	Filiala	Imprumuturi acordate
PROSPECTIUNI EXPLORATION MANAGEMENT SERVICES	Filiala	Servicii prestate



GRUP ENERGETIC TENDER S.A.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Refacturari
ESPAROM S.A.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Chirie, utilitati, servicii prestate
PROSPECTIUNI GEOPHYSICAL Ltd.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Imprumuturi acordate
BRENT OIL CO S.R.L.	Alta parte legata	Prestari de servicii seismice; Refacturari
TENDER OIL&GAS ICSH S.A. HUNEDOARA LAMINIA RESSOURCES SARL	Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata	Prestari de servicii seismice Vanzare de imobilizari Imprumuturi acordate; servicii prestate
CORPORATE MANAGEMENT SOLUTION S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; refacturari
SALOUM RESSOURCES SARL INDUSTRIA LINII S.A MGMT ADVISOR S.R.L MGMT BUSINESS AND CONSULTING S.R.L	Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata	Imprumuturi acordate Contract cesiune Chirie, utilitati Chirie, utilitati
BAFOUNDOU(CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
SALLOUM (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
PHOSPHATE (CYPRUS)HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
LAMINIA (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
BINIA (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED BAFOUNDOU RESSOURCES SARL BINIA RESSOURCES SARL PHOSPHATES RESSOURCES SARL TENDER OIL & GAS CASAMANCE GRUPUL IMOBILIAR TRUSTEE S.A.	Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute Imprumuturi acordate Imprumuturi acordate Imprumuturi acordate Servicii procesare date Vanzare imobilizari corporale; chirii; refacturari
VULCAN S.A. SIRD TIMISOARA TEN AIRWAYS S.R.L. FARM PREMIX S.R.L. TALC DOLOMITA PALACE SRL AGORA IT & C SA AGROSEM S.A. SMART JOB SOLUTION S.A. AUGUSTUS REAL ESTATE INVESTMENT	Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata Alta parte legata	Contract cesiune Chirii Chirii, utilitati, servicii transport Imprumuturi acordate imprumuturi acordate,chirie utilaje Servicii prestate Servicii prestate chirie,refacturare utilitati Servicii de leasing personal Prestari servicii si vanzari de imobilizari



5. Situatia financiar-contabila:

Element	2018	2019	%
ACTIVE TOTALE (nete), din care:	285.966.158	242.197.824	-15,3%
- IMOBILIZARI CORPORALE	179.500.869	154.987.998	-13,7%
- Active circulante din care	105.291.365	85.712.494	-18,6%
- Stocuri	12.304.967	14.007.941	13,8%
- Creante	60.122.903	55.708.691	-7,3%
- Disponibilitati	32.863.495	15.995.862	-51,3%
Capitaluri din care:	181.612.218	118.516.929	-34,7%
- Capital social	71.804.872	71.804.872	-
- Cifra de afaceri	174.432.479	165.261.832	-5,3%
- Venituri totale	182.891.042	203.283.439	11,2%
- Cheltuieli totale din care:	164.668.872	263.555.331	60,1%
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	40.240.589	46.374.251	15,2%
- Cheltuieli cu personalul	55.983.354	54.600.101	-2,5%
- Cheltuieli cu prestatii externe	24.474.187	31.054.625	26,9%
- Cheltuieli cu ajustarile de valoare	(1.725.109)	40.606.545	2.453,9%
- Numar mediu de salariati	900	810	-10,1%
Provizioane totale din care:	-	5.120.504	100%
- Provizioane pentru litigii	-	3.609.991	100%
- Provizioane pentru impozite	-	1.400.103	100%
- Provizioane pentru echipamente	-	110.410	100%
Ajustari de valoare totale din care:	198.981.374	224.765.797	12,7%
- pentru deprecierea stocurilor	25.598.991	14.720.891	-42,5%
- pentru creante comerciale	7.662.895	4.470.870	-41,7%
- pentru sume de incasa de la entitati afiliate	90.370.683	127.769.468	41,4%
- pentru alte creante	1.237.148	3.292.911	166,2%
- pentru actiuni detinute la filiale	13.499.005	13.499.005	-
- pentru alte titluri imobilizate	61.012.652	61.012.652	-
Profit brut/(Pierdere) bruta	18.222.170	(60.271.892)	
- Profit net/(Pierdere) neta din care:	15.720.779	(63.095.287)	
-Rezerva legala	911.109	-	

Elementele bilantiere reflecta o scadere a activelor totale, cu 43.768.334 lei (procentual, -15,3%) fata de anul precedent, scadere generata, in special, datorita iesirilor de imobilizari, cauzate de operatiunea de dare in plata a activului Caransebes (aprox. 30 mil lei), respectiv a platilor efectuale conform planului de reorganizare modificat din cursul anului, cu impact in disponibilitatile Societatii la sfarsitul exercitiului financiar.

Stocurile, la 31 decembrie 2019, au crescut cu 13,8% fata de cele ale sfarsitului de an precedent, in special



datorita stocurilor de materiale explozive si de tronsoane necesare activitatii de perforare in sonda, pentru doi dintre clientii importanti ai Societatii, respectiv OMV Petrom si Romgaz.

Creantele Societatii la sfarsitul anului financiar incheiat la data de 31 decembrie au scazut cu 7,3% (4,4 mil lei). In timp ce creantele comerciale nete au crescut cu 32,8 mil lei (crestere de 297% fata de soldul la data incheierii exercitiului precedent), ca urmare a cresterii puternice a activitatii de achizitie de date geofizice din trimestrul IV. Creantele nete catre entitatile afiliate au scazut cu 35,6 mil lei, ca urmare a inregistrarii unor ajustari de valoare pentru creante considerate a fi cu un grad ridicat de incertitudine a recuperabilitatii (a se vedea si Nota 5 – „Creante” din situatiile financiare).

Scaderea disponibilitatilor comparativ cu soldul anului precedent este data, in principal, de platile efectuate catre creditorii, conform planului de reorganizare in vigoare, ce au fost semnificativ mai mari fata de anul precedent (peste dublu), cat si de incasarile din decursul anului, ce au fost mai mici, ca efect al volumului de activitate foarte redus din primele 3 trimestre ale anului 2019. Dupa cum am mentionat anterior, creantele comerciale nete au crescut, iar in perioada imediat urmatoare sfarsitului de exercitiu financiar, s-au incasat, conform scadentelor contractuale, cea mai mare parte a acestora.

O scadere materiala au inregistrat si capitalurile Societatii intr-un procent de 34,7%, ca urmare a impactului pierderii rezultatului financiar curent (in valoare de 63.095.287 lei).

Desi in prima parte a anului nu am avut o activitate semnificativa (generand, la 30 septembrie 2019, o cifra de afaceri cumulata de 81,1 mil lei, comparativ cu 133,85 mil lei in 2018 – o scadere de 38,9%), in ultimul trimestru al anului, activitatea de achizitie de date geofizice a crescut, generand o cifra trimestriala de afaceri de 83,6 mil lei (comparativ cu 40,5 mil lei in 2018) ce a apropiat (dar a ramas cu 5,3% mai mica) valoarea anuala de cea a exercitiului precedent (165,2 mil lei in 2019, fata de 174,4 mil lei in 2018).

Proiectul Mazarine s-a desfasurat cu mari dificultati din cauza lipsei de acces pe teren. Acest fapt a condus la intinderea lucrarilor pe aproape 1 an, cu perioade de intreruperi totale sau partiale, ce au generat costuri suplimentare semnificative (de personal, materiale, mobilizare-demobilizare, etc).

Chiar daca, la nivel de contract, proiectul de achizitie de date geofizice 3D, desfasurat la sfarsit de an, a decurs bine, demararea cu intarziere a activitatilor productive (inregistrare) si greutatile intampinate pe final de an (lucrari agricole, probleme de permit), au determinat decalarea unor lucrari catre primele luni din 2020.

Analizand veniturile totale, observam, ca acestea au crescut cu 11,2%, comparativ cu anul precedent, pana la valoarea de 203,283,439 lei, crestere datorata, in special, veniturilor generate de tranzactia de dare in plata a activului Caransebes, neincluse in cifra de afaceri, ce au avut un impact de 30.6 mil lei, respectiv reluarea ajustarilor de valoare inregistrate in exercitiile precedente, pentru proiectele miniere capitalizate, in valoare de 12,02 mil lei.

Desi veniturile totale ale Societatii au crescut, rezultatul net negativ al exercitiului a fost generat de cresterea semnificativa a cheltuielilor totale, ce s-au ridicat la valoarea de 263.555.331 lei (o crestere de 98.886.459 lei, insemand 60,1% comparativ cu anul precedent), fiind afectate in special de:

- ajustarile de valoare ale activelor circulante (o diferenta de 42,3 mil lei),
- costul scoaterii din gestiune a activului subiect al tranzactiei de dare in plata, mai sus mentionat, cu un impact de 29,9 mil lei,
- costul scoaterii din gestiune a proiectelor miniere, cu un impact de 12,02 mil lei,



- impactul provizioanelor inregistrate in exercitiul financiar, in valoare de 5,12 mil lei, respectiv
- valoarea amortizarii si deprecierii noilor echipamente achizitionate in cursul anului, in timp ce in anul 2018 (primele patru luni) inca a fost o parte semnificativa a echipamentului in conservare, efectul coroborat rezultand intr-o diferenta suplimentara de 7,6 mil lei.

Astfel, desi categoriile importante de cheltuieli au avut, in general, cresteri, ponderea costurilor cu materiile prime, personalul si prestatiile externe au scazut cu 3.1 pana la 13.3 puncte procentuale. Acest aspect este datorat faptului ca in cursul anului curent cheltuielile cu ajustarile de valoare au avut o pondere de 15,4% din total cheltuieli, comparativ cu anul precedent, cand valoarea neta a ajustarilor de valoare a generat un venit.

Cheltuieli	Ponderea in total cheltuieli	
	2018	2019
Cheltuieli materii prime si materiale	24,4%	17,6%
Cheltuieli cu personalul	34,0%	20,7%
Cheltuieli cu prestatiile externe	14,9%	11,8%

Impactul coroborat al volumului de activitate operationala mai redus, platile aferente achizitiei de echipamente si stocuri, cresterea creantelor din activitatea operationala pe final de an, respectiv platile efectuate conform planului de reorganizare au avut un impact negativ in situatia fluxurilor de numerar, comparativ cu cele ale anului precedent, finalizand anul cu un sold al conturilor de trezorerie mai mic fata de anul precedent, de 15.995.862 lei.

Principalii indicatori financiari relevanti:

Denumire	2018	2019
EBITDA	43.845.282	(27.157.749)
I. Indicatori de lichiditate		
<i>Indicatorul lichiditatii curente</i>		
Active curente (A)	105.291.365	85.72.494
Datorii curente (B)	55.485.221	96.885.489
A/B in numar de ori	1,90	0,88
<i>Indicatorul lichiditatii imediate</i>		
Active curente (A)	105.291.365	85.712.494
Stocuri (B)	12.304.967	14.007.941
Datorii curente (C)	55.485.221	96.885.489
(A-B)/C in numar de ori	1,68	0,74
II. Indicatori de risc		
<i>Indicatorul gradului de indatorare</i>		
Capital imprumutat (A)	48.868.719	21.674.902
Capitaluri proprii (B)	181.612.218	118.516.929
A/B*100	26,91%	18,29%



Denumire	2018	2019
III. Indicatori de gestiune		
<i>Viteza de rotatie a stocurilor</i>		
Stoc mediu (A)	9.690.592	13.156.454
Costul vanzarilor (B)	159.990.833	256.728.131
(A/B)*365 in numar de zile	22,11	18,71
 <i>Viteza de rotatie a debitelor (clienti)</i>		
Cienti (A)	51.245.443	48.488.763
Cifra de afaceri (B)	174.432.479	165.261.832
(A/B)*365 in numar de zile	107,23	107,09
 <i>Viteza de rotatie a activelor imobilizate corporale</i>		
Cifra de afaceri (A)	174.432.479	165.261.832
Active imobilizate (B)	179.500.869	154.987.998
(A/B) in numar de ori	0,97	1,07
 <i>Viteza de rotatie a activelor totale</i>		
Cifra de afaceri (A)	174.432.479	165.261.832
Active totale (B)	285.966.158	242.197.824
(A/B) in numar de ori	0,61	0,68
 III. Indicatori de profitabilitate		
<i>Rentabilitatea capitalului angajat</i>		
Profit/(pierdere) brut(a) (A)	18.222.170	(60.271.892)
Capital angajat (B)	230.480.937	145.312.335
(A/B)*100	7,91%	negativ
 <i>Marja bruta din vanzari</i>		
Profit/(pierdere) brut(a) din vanzari (A)	18.222.170	(60.271.892)
Cifra de afaceri (B)	174.432.479	165.261.832
(A/B)*100	10,45%	Negativ
 <i>Rezultat pe actiune</i>		
Profit/ (pierdere) net(a) (A)	18.222.170	(63.095.287)
Numar de actiuni (B)	718.048.725	718.048.725
(A/B) lei pe actiune	0,022	Negativ
 <i>Marja EBITDA</i>		
EBITDA	43.845.282	(27.157.749)
Cifra de afaceri (B)	174.432.479	165.261.832
(A/B)*100	25,14%	Negativ

Dupa cum se poate observa in tabelul de mai sus, incepand cu EBITDA, ce a scazut fata de anul precedent de la 43,8 mil in 2018, la -27,15 mil lei in 2019 (desi, EBITDA corectat cu impactul ajustarilor si provizioanelor are o valoare pozitiva, de peste 15,1 mil lei) si continuand cu indicatorii de lichiditate, risc, gestiune si profitabilitate, lichiditatile Societatii si rezultatul net al exercitiului financiar au scazut. Aceste scaderi sunt rezultatul ajustarilor de valoare inregistrate in cursul anului 2019 coroborat cu activitatea primelor 3 trimestre ale anului, in care activitatea principala, de achizitie de date geofizice, a fost minimala, datorata amanarii unor proiecte planificate, a achizitiilor de echipamente facute in a doua parte a anului, respectiv a executiei lucrarilor din ultimul trimestru ce au generat facturi in sold la sfarsitul anului, dar care nu au ajuns la scadenta, pentru a putea fi incasate.

Analizate separat, categoriile de indicatori sunt rezultanta urmatoarelor factori:

- indicatorii de lichiditate – au scazut de la 1,9 la 0,88 (respectiv 1,68 la 0,74 pentru indicatorul lichiditatii imediate) in mod special din cauza ajustarilor de valoare inregistrate la sfarsitul anului pentru creantele catre partile afiliate. De asemenea, un impact negativ l-a avut atat cresterea semnificativa a soldurilor datoriiilor catre furnizorii de materiale, chirii, ca urmare a cresterii puternice a activitatii din trimestrul IV, cat si reclassificarea sumelor din tabelul de creante din datorii pe termen lung, in datorii pe termen cu scadenta sub un an. Astfel, chiar daca creantele comerciale nete in sold au crescut, ele nu au reusit sa acopere cresterea cu 74,6% a datoriiilor curente.
- Indicatorii de risc – indicatorul gradului de indatorare a scazut de la 26,91% la 18,29% datorita scaderii datoriiilor cu un termen de scadenta de peste 1 an, in datorii pe termen scurt (o scadere de 27 mil lei, insemnand 55,6%) in timp capitalurile proprii au scazut in aceasta perioada cu 63 mil lei, insemnand doar 34,7%.
- Indicatorii de gestiune au ramas aproximativ la aceleasi valori, mai putin viteza de rotatie a stocurilor (ce a scazut de la 22,11 la 18,71) pe fondul cresterii costurilor vanzarilor. De mentionat, in mod special, cresterea usoara a vitezei de rotatie a activelor imobilizate (de la 0,97 la 1,07), ce arata un grad de eficienta superior cu care Societatea a folosit resursele disponibile, comparativ cu anul precedent.

Prospectiuni are resursele necesare sa desfasoare activitatea operationala intr-o maniera cat mai eficienta, cu scopul acumularii de lichiditati pentru indeplinirea obligatiilor conform planului de reorganizare in curs. Creantele comerciale de la data bilantului au fost, in cea mai mare parte, incasate in perioada de pana la data prezentului raport si ne confirma gradul ridicat in care este transformata valoarea activitatii operationale (si implicit al cifrei de afaceri) in disponibilitati banesti, astfel, suntem increzatori in incheierea cu succes a planului de reorganizare respectand termenii asumati.



Creante:

La 31 decembrie 2019 creantele Societatii sunt dupa cum urmeaza:

Creante	31 decembrie 2018	31 decembrie 2019	Termen de lichiditate pentru soldul de la 31 decembrie 2019	
			Sub 1 an	Peste 1 an
1 Creante comerciale – terti	18.738.564	48.442.563	48.442.563	-
2 Creante comerciale - alte parti legate	-	-	-	-
3 Total creante comerciale	18.738.564	48.442.563	48.442.563	-
4 Ajustari de depreciere pentru creante comerciale	7.662.895	4.470.870	4.470.870	-
5=3-4 Creante comerciale, net	11.075.669	43.971.693	43.971.693	-
6 Sume de incasat de la entitatile afiliate	130.540.457	132.286.537	132.286.537	-
7 Sume de incasat de la entitati asociate	-	-	-	-
8 Sume de incasat de la entitati controlate in comun	-	-	-	-
9 Total sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	130.540.457	132.286.537	132.286.537	-
10 Ajustari de depreciere pentru sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	90.370.683	127.769.468	127.769.468	-
11=9-10 Sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun, net	40.169.774	4.517.069	4.517.069	-
12 Alte creante	10.114.608	10.512.839	10.512.839	-
13 Ajustari de depreciere pentru alte creante	1.237.148	3.292.911	3.292.911	-
14=12-13 Alte creante, net	8.877.460	7.219.928	7.219.928	-
15 Capital subscris si nevarsat	-	-	-	-
16= 5+11 +14+15 Total creante comerciale si alte creante	60.122.903	55.708.690	55.708.690	-

Cresterea semnificativa a creantelor comerciale este datorata cresterii importante a activitatii de achizitie de date geofizice din trimestrul IV, generand o cifra de afaceri considerabila in aceasta perioada. Aceste creante in sold, neajunse la scadenta la data bilantului, in cea mai mare parte, au fost incasate in perioada de pana la data prezentului raport.

Pentru sumele de incasat, ajustarile de valoare, conditiile si termenele privind creantele de la partile afiliate/ legate, a se vedea Notele 18.2 si 18.5 din situatiile financiare.



Datorii:

La 31 decembrie 2019, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2018	Sold la 31 decembrie 2019	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2019		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
1 Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni, din care	-	-	-	-	-
- Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni convertibile	-	-	-	-	-
2 Sume datorate institutiilor de credit	9.448.749	1.142.837	1.142.837	-	-
3 Avansuri incasate in contul comenzilor	134.773	44.297	44.297	-	-
4 Datorii comerciale - alte parti legate	-	-	-	-	-
5 Datorii comerciale - furnizori terti	35.845.093	41.559.918	28.348.527	13.211.391	-
6=4+5 Total datorii comerciale	35.945.093	41.559.918	28.348.527	13.211.391	-
7 Efecte de comert de platit	-	-	-	-	-
8 Sume datorate entitatilor din grup	6.148.107	6.225.240	321.320	5.903.920	-
9 Sume datorate entitatilor asociate	-	-	-	-	-
10 Sume datorate entitatilor controlate in comun	-	-	-	-	-
11 Alte datorii	52.777.218	69.588.099	67.028.509	2.559.590	-
12 Total	104.353.940	118.560.391	96.885.489	21.674.902	-

Desi Societatea a avut in vedere mentinerea datoriilor la un nivel cat mai redus, a urmarit achitarea transelor din planul de reorganizare (atat prin plati in cash, cat si prin tranzactia de dare in plata a activului Caransebes), valoarea datoriilor la sfarsitul exercitiului financiar a crescut cu 14,2 mil lei.

Aceasta variatie este data, in principal, de cresterea soldurilor furnizorilor de stocuri Geodynamics si Maxam (soldul lor a crescut combinat cu 11.7 mil lei) ce au acoperit scaderile generale ale soldurilor furnizorilor platiti prin planul de reorganizare, dar si de soldul furnizorului de echipamente nodale wireless Quantum, cu plata in rate, Inova Geophysical inc, cu un impact de 28 mil lei, in linia de „alte datorii”.



PROSPECTIUNI

geological and geophysical services

I. Sume datorate institutiilor de credit

Banca/ entitatea	Nr contract	Sold 31.12.2018 (lei) – ramas din tabel distribuii	Sold 31.12.2019 (lei) – ramas din tabel distribuii
BCR credit pe obiect	50/21539/10.02.2010; Add.M/50/21539/14.08.2015	6.296.471	-
Eximbank credit investitii	40-SMB/26.04.2013	911.091	-
Libra Bank credit pe obiect	BA1506/29.01.2014; Add.2/29.01.2015	1.856.288	757.939
TOTAL		9.063.850	757.939

Diferenta dintre valoarea soldului provenit din tabelul de distribuii si datoriile totale catre institutiile de credit o reprezinta dobanzile in sold, in valoare de 384,899 lei.

Dupa cum se poate observa, in cursul anului, societatea a achitat, conform planului de reorganizare, in integralitate creditorii beneficiari de o cauza de preferinta, in sold la 31.12.2018, iar suma ramasa o va achita conform ratelor de distribuii.

II. Datorii comerciale - furnizori terti

Principalii furnizori din aceasta categorie sunt:

Partener	Valoare sold la 31 decembrie 2019 (lei)	Tabel distribuii	Datorii curente (dupa data insolventei)	Observatii
MITCHAM EUROPE KFT	11.668.582	7.178.707	4.489.875	Chirie echipamente - facturi primite si neplatite pentru perioada 11.2014-03.2015, respectiv chirii echipamente pentru perioada octombrie – decembrie 2019.
GEODYNAMICS	8.393.569	-	8.393.569	Tronsoane si material explozibil pentru perforare sonde
EPIROC FINANCIAL SOLUTIONS	2.772.783	2.160.866	611.916	Facturi primite si neplatite din perioada 11.2014-10.2017.
MAXAM ROMANIA SRL	5.226.118	1.204.903	4.021.215	Furnizor materiale explozive, facturi primite si neplatite perioada 10.2015-03.2016, dar si in perioada curenta (trimestrul IV – 2019)
Total	28.061.052	10.544.476	17.516.575	



III. Alte datorii

In cadrul liniei „Alte datorii” sunt reprezentate, in principal, de datoriile esalonate conform tabelului de creante, iar cei mai importanti creditori sunt:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2018	Sold la 31 decembrie 2019	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2019		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
Salarii si datorii asimilate	11.852.334	9.660.055	9.660.055	-	-
Datorii catre societati de leasing si similar	2.899.668	2.355.967	2.355.967	-	-
Alte datorii fata de bugetul statului	19.685.962	13.997.753	13.333.546	664.207	-
Alte datorii	18.339.254	43.574.324	41.678.940	1.895.384	-
Total	52.777.218	69.588.099	67.028.509	2.559.590	-

Cesterea semnificativa a „Alte datorii” a fost data de datoria in sold catre Inova Geophysical Inc, in valoare de 28,112,981 lei, ca urmare a achizitiei de echipament de inregistrare nodale wireless Quantum, agreata a fi platita, conform contractului, urmarind un grafic de esalonare, pe parcursul anului 2020.

6. CONCLUZII

Cu toate ca pretul petrolului s-a mentinut la un nivel favorabil industriei, companiile de petrol care opereaza in Romania si-au amanat sau chiar anulat investitiile in domeniul upstream din prima parte anului 2019. Aceasta diminuare a fost cauzata in special de noile conditii legislative si fiscale impuse de guvern la sfarsitul anului 2018 (OUG 114/2018). Efectul acestor amanari s-a reflectat in mod direct in rezultatele financiare ale societatii, in mod special in primele primele 9 luni. De asemenea, rezultatele financiare ale anului 2019 au fost influentate si de o serie de probleme de acces pe teren, ce au condus la blocarea executiei unor proiecte pentru mai multe luni, cu impact negativ direct in costurile societatii.

In contrapartida cu serviciile de achizitie date geofizice, serviciile de carotaj si perforare sonde au continuat sa creasca in volum, companiile petroliere incercand sa compenseze pierderile datorate de renuntarea la noi investitii in up stream, prin marirea productiei din sondele existente. Astfel, cifra de afaceri rezultata din activitatea de carotaj si perforare sonde a crescut cu 64% fata de anul precedent, ajungand la un procent de 43% din cifra de afaceri totala a societatii din 2019, fata de 25% in 2018. Trendul crescator al acestei activitati se va mentine si in urmatoarele perioade, societatea reusind sa incheie contracte importante pentru perioade mai lungi, de 1 si 2 ani.

In ceea ce priveste resursele umane, strategia companiei a fost si este in continuare sa retina permanent numai personalul cheie pentru echipele geofizice, iar pentru forta de munca suplimentara, sa utilizeze personalul angajat temporar. Acest lucru, cu un impact minor in timpul de reactie in mobilizarea echipelor geofizice, a condus la economii substantiale in cadrul proiectelor desfasurate, ce au variat semnificativ ca volume de lucru.

Pe parcursul anului 2019, capacitatea tehnica de operare a companiei a fost crescuta, prin achizitionarea de noi sisteme de lucru, de ultima generatie, atat pentru activitatea de achizitie date geofizice (sistem nodal Quantum-Inova) cat si pentru activitatea de investigare geofizica si perforare in gauri de sonda. In ceea ce priveste vehicule de transport, asa cum am procedat si in anii precedenti, au fost continuate masurile de reinnoire ale parcului auto, prin achizitia de noi autovehicule 4X4.

Societatea si-a mentinut controlul strict al costurilor, reusind sa-si achite atat datoriile curente si transele aferente programului de plati catre creditorii, cat si realizarea investitiilor in noi echipamente si utilaje necesare executarii contractelor existente si a celor viitoare. Pe langa cresterea capacitatii de productie, aceste investitii au fost necesare pentru implementarea ultimilor tehnologii existente in piata, conditie esentiala pentru asigurarea continuitatii activitatii societatii. Noul echipament „nodal” de inregistrare date geofizice, achizitionat in acest an si intrat in productie in octombrie 2019, reprezinta cea mai noua tehnologie din domeniu, ce va asigura competitivitatea tehnica necesara, cu impact direct in rezultatele financiare viitoare ale Societatii.

Prospectiuni isi dovedeste astfel atat capacitatile tehnice si financiare, cat si perspectivele sigure de continuare a masurilor asumate in planul de reorganizare si finalizarea cu succes al acestuia.

Din evolutia ultimelor luni, Societatea demonstreaza ca are capacitatea de a executa cu succes proiecte de o complexitate ridicata (proiectul 3D Urziceni pentru Hunt Oil Romania, ce a acoperit o suprafata de 1.570 kmp, in prezent fiind considerat cel mai mare proiect de achizitie date geofizice executat in Europa onshore), ca dispune de suficiente resurse logistice si de o structura flexibila si usor adaptabila a resurselor umane.



In ceea ce priveste contextual actual al starii de urgenta decretate in Romania, mentionam ca au fost luate toate masurile pentru respectarea dispozitiilor decretate de autoritati, concomitent cu toate masurile organizatorice si functionale in vederea continuarii activitatii. In felul acesta activitatea specifica a Societatii se desfasoara in conditii normale in teren, chiar daca intr-un ritm mai redus decat cel prevazut initial, fapt impus de respectarea masurilor de protejare a personalului impotriva COVID-19.

Totodata, in sensul mentinerii unui climat normal de activitate suntem in contact permanent cu clientii si de asemenea, cu furnizorii de materii prime si materiale necesare pentru a evita posibile sincope in activitate.

Administrator Special

Nicolae, 2020



Avizat,

EURO INSOL SPRL

prin

MUNTEANU LAZAR ADRIAN

